

FACHBUCHREIHE
für wirtschaftliche Bildung

Lehrerhandbuch

Wirtschaftliches Handeln international Economics and Business Basics

Lehr- und Arbeitsbuch für den bilingualen Unterricht

4. Auflage

von

Stefan Bader, Ulrich Bayer, Theo Feist, Viktor Lüpertz, Elena Rätzke

VERLAG EUROPA-LEHRMITTEL
Nourney, Vollmer GmbH & Co. KG
Düsselderger Straße 23
42781 Haan-Gruiten

Europa-Nr.: 94063



Verfasser:

Stefan Bader	Oberstudienrat, Dipl.-Hdl.
Ulrich Bayer	Studiendirektor, Dipl.-Hdl.
Theo Feist	Prof. a. D., Dipl. Kfm.
Viktor Lüpertz	Prof. a. D., Dr. Dipl.-Volksw.
Elena Rätzke	Oberstudienrätin, Dipl.-Kffr., M.Sc.

Lektorat:

Dr. Viktor Lüpertz



Die digitalen Begleit- und Zusatzmaterialien können Sie unter [vel.plus/page/94063-4](https://www.vel.plus/page/94063-4) herunterladen.

Enthalten sind u. a.

- Arbeitsblätter
- Planspiele, Rollenspiele, Experimente
- Zusammenfassende Übersichten

Zur ausführlichen Begründung einzelner Lösungen wird verwiesen auf Feist, Lüpertz, 66 Stolpersteine aus Wirtschaftslehrbüchern, Verlag Europa-Lehrmittel, Best. Nr. 23599

4. Auflage 2021

Druck 5 4 3 2 1

Alle Drucke derselben Auflage sind parallel einsetzbar, da sie bis auf die Behebung von Druckfehlern identisch sind.

ISBN 978-3-7585-9068-9

Alle Rechte vorbehalten. Das Werk ist urheberrechtlich geschützt. Jede Verwertung außerhalb der gesetzlich geregelten Fälle muss vom Verlag schriftlich genehmigt werden.

© 2021 by Verlag Europa-Lehrmittel, Nourney, Vollmer GmbH & Co. KG, 42781 Haan-Gruiten
www.europa-lehrmittel.de

Gestaltung, Umschlag und Satz: Punkt für Punkt GmbH · Mediendesign, 40549 Düsseldorf
Umschlagkonzept: tiff.any GmbH, 10999 Berlin
Druck: Totem, 88-100 Inowrocław (PL)

Learning area A

Basic economics and human behaviour

for chapter 1 Motives for economic activity

INTRODUCTORY EXERCISES

IE 1 Individual and collective decision-making: the NASA game

Instructions on how to play and further materials for both games can be found in the teacher's digital resources.



IE 2 Basic economic and ethical problems

1. Individual results

Example of an inexpensive energy provider as of May 2020:

Variable consumption price (Verbrauchspreis)	EUR 1,395.00 for 5,000 kWh per year	27.90 cent per kWh
Fixed basic price (Grundpreis)	EUR 195.40 per year	EUR 16.28 per month
Total price without bonus (Gesamtpreis ohne Bonus)	EUR 1,590.40 per year	
Immediate bonus on first instalment (Sofortbonus auf Abschlag)	EUR 100.00	
Immediate bonus (Sofortbonus)	EUR 153.37	
New customer bonus (Neukundenbonus)	EUR 136.63	
Total price with bonus (Gesamtpreis mit Bonus)	EUR 1,200.40 for the first year	

Didactic note:

Students get a first insight into the pricing policy of enterprises such as the differentiation between variable consumption prices and a fixed basic price as well as the incentive effect of a bonus for new customers.

- Overall price per year, duration of price guarantee, duration of contract and cancellation period, headquarters of the energy provider, types of energy production (e.g. nuclear, wind, water or solar energy).
- Economic problem: Usually, customers choose the energy provider with the lowest price. From a consumer's viewpoint, there is no difference in quality for energy (homogenous good).

Ethical problem: An energy provider might offer cheap prices for energy that is created by burning fossil fuels (oil, gas) which are bad for the environment. If customers choose energy from renewable sources (solar power, wind power), they might have to be willing to pay a higher price.