

FACHBUCHREIHE

für wirtschaftliche Bildung

# Abitur-Trainer BWL/VWL

Vorbereitung auf Klassenarbeiten und die Abiturprüfung  
Wirtschaftsgymnasium Baden-Württemberg  
Jahrgangsstufen 1 und 2

Profil Internationale Wirtschaft (WGI)

von

Dieter Nietmann

Katharina Orendi

Der Abitur-Trainer enthält alle relevanten Original-Aufgaben der **Abiturprüfungen ab 2016 bis einschließlich 2025**, sofern deren Inhalte Bestandteil des aktuell gültigen Bildungsplans sind.

Die **Abituraufgaben des Jahres 2026** werden im September 2026 über den auf der nachfolgenden Seite befindlichen QR-Code bereitgestellt.

Die Inhalte der Sachdarstellungen, Anwendungsaufgaben und Abituraufgaben folgen dem aktuellen Bildungsplan und sind **für die Vorbereitung auf die Abiturprüfungen 2026, 2027 und 2028 sowie der nachfolgenden Jahre** geeignet.

Verlag Europa-Lehrmittel · Nourney,  
Vollmer GmbH & Co. KG  
Düsselderger Straße 23 · 42781 Haan-Gruiten

**Europa-Nr.: 94021**



**Autoren:**  
Dieter Nietmann, Studiendirektor  
Katharina Orendi, Oberstudienrätin

**Unter Mitarbeit von:**  
Sabrina Huber, Studienrätin

**Lektorat/Übersetzung:**  
Dr. Viktor Lüpertz  
Chris Abbey

Stefan Bader  
Elena Rätzke

### Die Symbole sind an den Seitenrändern zu finden:



#### **Selbsteinschätzung des Lernfortschritts** (zum Ankreuzen)

- rot: kann ich noch nicht
- gelb: kann ich teilweise
- grün: kann ich gut



#### **Wichtige Formel**

- Dieses Symbol weist auf wichtige Formeln hin.
- Alle wichtigen Formeln sind in der Formelsammlung nochmals zusammengefasst.



#### **Hinweis auf aktuelle Abituraufgaben des Jahres 2025**

- Diese befinden sich am Ende des Buches. Sie dienen einer abschließenden, themenübergreifenden Übungsmöglichkeit. Ebenso ist hierdurch der Aufbau der Abiturprüfung erkennbar.



vel.plus/PWG17

#### **Link zu einem Lernvideo/webbasierten Online-Kurs**

- In den Lernvideos werden Inhalte visualisiert dargestellt und vertiefend erläutert.
- Die Online-Kurse geben Rückmeldung zum Wissensstand und ermöglichen die Vertiefung der Lerninhalte. Diese Links sind in jedem Kapitel im „Theorie-Check“ zu finden.



vel.plus/PWG00

#### **Link zur Lernvideo-Bibliothek**

- Der nebenstehende Link führt zu einer Übersicht aller im Buch enthaltenen Videos.



vel.plus/PWGAB26

#### **Abituraufgaben des Jahres 2026 (einschließlich Lösungen)**

- Die Abituraufgaben des Jahres 2026 einschließlich Lösungen werden im September 2026 über nebenstehenden Link bereitgestellt.

3. Auflage 2025

Druck 5 4 3 2 1

Alle Drucke derselben Auflage sind parallel einsetzbar, da sie bis auf die Korrektur von Druckfehlern identisch sind.

ISBN 978-3-7585-9426-7

Bei Fragen zur Produktsicherheit wenden Sie sich bitte an [produktsicherheit@europa-lehrmittel.de](mailto:produktsicherheit@europa-lehrmittel.de).

Alle Rechte vorbehalten. Das Werk ist urheberrechtlich geschützt. Jede Verwertung außerhalb der gesetzlich geregelten Fälle muss vom Verlag schriftlich genehmigt werden.

© 2025 by Verlag Europa-Lehrmittel, Nourney, Vollmer GmbH & Co. KG, 42781 Haan-Gruiten  
[www.europa-lehrmittel.de](http://www.europa-lehrmittel.de)

Umschlag, Satz, Grafiken: Punkt für Punkt GmbH · Mediendesign, 40549 Düsseldorf

Umschlagkonzept: tiff.any GmbH, 10999 Berlin

Umschlagfoto: © Andrey – stock.adobe.com

Druck: APPL aprinta druck GmbH, 86650 Wemding

## Vorwort

Der bewährte **Abitur-Trainer BWL/VWL Profil Internationale Wirtschaft (WGI)** wurde speziell für Schülerinnen und Schüler sowie Lehrkräfte der **Jahrgangsstufen 1 und 2 der Wirtschaftsgymnasien in Baden-Württemberg** entwickelt. Buch und digitale Begleitmaterialien (Lernvideos und Online-Kurse) unterstützen optimal im Fach Internationale Volks- und Betriebswirtschaftslehre bei der

- **unterrichtsbegleitenden Festigung von Lerninhalten** sowie der
- **Vorbereitung auf Klassenarbeiten und das Abitur.**

Wie der **Abitur-Trainer BWL/VWL Profil Wirtschaft (WGW)** ist der **Abitur-Trainer BWL/VWL Profil Internationale Wirtschaft (WGI)** für die **Nutzung parallel zum eingeführten Schulbuch** geeignet. Die Lerninhalte der Kapitel sind auf das Wesentliche reduziert und orientieren sich in Breite und Tiefe an den zentralen **Anforderungen in der Abiturprüfung**. Basis ist der **aktuell gültige Bildungsplan** Baden-Württembergs für das Fach Internationale Volks- und Betriebswirtschaftslehre im Wirtschaftsgymnasium vom 23. Juli 2020.

Die Kapitel sind auf Basis lernpsychologischer Grundsätze nach folgendem Schema aufgebaut:

- **Theoretische Grundlagen, unterstützt durch Lernvideos**
  - systematische Gliederung der theoretischen Grundlagen anhand von Leitfragen
  - klar strukturierte und verständliche Darstellung der Lerninhalte
  - übersichtlich gestaltete, farbige Schaubilder
  - passgenaue Lernvideos in deutscher Sprache zu ausgewählten Kapiteln und Inhalten
- **Theorie-Check mithilfe von Online-Kursen**
  - zur Stoffwiederholung und Selbstkontrolle der theoretischen Grundlagen
- **Anwendungsaufgaben in zwei Schwierigkeitsstufen**
  - zur Festigung und Anwendung der theoretischen Grundlagen
- **Abituraufgaben bzw. Ausschnitte aus Abituraufgaben**
  - umfasst alle relevanten Aufgaben der Abiturprüfungen im Profil Internationale Wirtschaft bis zum Jahr 2025. Zusätzlich werden bei Themen, zu welchen es bislang noch keine oder nur wenige Abituraufgaben gibt, Prüfungsaufgaben des Profils Wirtschaft (WGW) bereitgestellt.
  - passgenau den Inhalten der jeweiligen Kapitel zugeordnet
  - zur Festigung, Anwendung und Überprüfung des erworbenen Wissens
- **Lösungen zu den Anwendungsaufgaben und den Abituraufgaben**
  - Im mitgelieferten Lösungsbuch werden die Lösungen zu einigen englischsprachigen Anwendungsaufgaben in deutscher Sprache dargeboten. Dies soll einerseits Verständnisproblemen vorbeugen und andererseits den Erwerb der Fachsprache in beiden Sprachen fördern.

Dieser Aufbau ermöglicht ein **systematisches, zielorientiertes und motivierendes Lernen und Üben**. Der Abitur-Trainer fördert das Verständnis der wesentlichen Inhalte und das Einprägen von Strukturen. Darüber hinaus ermöglicht er die selbstständige Überprüfung des eigenen Wissensstandes. Die verwendeten Abituraufgaben wurden in Einzelfällen in geringem Umfang angepasst.

Das ausführliche **Sachwortverzeichnis** ermöglicht das schnelle Auffinden von benötigten Inhalten. Die **Formelsammlung** unterstützt das Wiederholen und Vertiefen wichtiger Formeln. Am Ende des Buches sind die wichtigsten **key terms** zusammenfassend dargestellt.

Die Abitur-Trainer BWL/VWL sind auch als digitale Bücher in der Europathek erhältlich.

## Danksagung

Zum Gelingen dieses Buches haben viele Menschen unterstützend beigetragen. Ihnen allen ein ganz herzliches Dankeschön dafür.

Ein besonderer Dank geht an

- Herrn Dr. Viktor Lüpertz, für seine Lektorentätigkeit und seine hilfreichen Anregungen,
- Herrn Chris Abbey für das englischsprachige Lektorat und seine hilfreichen Ergänzungen,
- Frau Elena Rätzke (Dipl.-Kffr., M.Sc.) und Herrn Stefan Bader (Dipl.-Hdl.) für die Übersetzung von Kapiteln in die englische Sprache,
- Frau Studienrätin Anna Oeffling, Frau Studienrätin Laura Burwell und Frau Studienrätin Ellen Schmid für ihre Unterstützung bei der Entstehung dieses Buches, sowie
- eine Reihe von Schülerinnen und Schüler des Wirtschaftsgymnasiums der Jakob-Friedrich-Schöllkopf-Schule in Kirchheim/Teck sowie der Theodor-Heuss-Schule in Reutlingen, welche Inhalte dieses Buches getestet haben.

Dieses Buch wurde erstellt, um Sie, liebe Schülerinnen und Schüler, auf Ihrem Weg zum Abitur zu unterstützen. Deshalb freuen wir uns über Ihr Feedback – auf Ihr Lob genauso wie auf Ihre Wünsche oder Verbesserungsvorschläge.

Für Ihre Anregungen zur Weiterentwicklung dieses Buches sind wir sehr dankbar. Bitte senden Sie uns diese per E-Mail an: [lektorat@europa-lehrmittel.de](mailto:lektorat@europa-lehrmittel.de)

Wir wünschen Ihnen viel Freude und Motivation beim Lernen mit diesem Buch und viel Erfolg in den Klassenarbeiten und der Abiturprüfung.

### **Dieter Nietmann, Studiendirektor**

Fachberater für Volks- und Betriebswirtschaftslehre am Zentrum für Schulqualität und Lehrerbildung Baden-Württemberg

Lehrbeauftragter für Volkswirtschaftslehre am Seminar für Ausbildung und Fortbildung der Lehrkräfte Stuttgart (Berufliche Schulen)

### **Katharina Orendi, Oberstudienrätin**

Lehrbeauftragte für Volkswirtschaftslehre am Seminar für Ausbildung und Fortbildung der Lehrkräfte Stuttgart (Berufliche Schulen)

# Inhaltsverzeichnis

Vorwort .....	3
---------------	---

## BETRIEBSWIRTSCHAFTSLEHRE

<b>A Kaufmännisches Gesellschaftsrecht</b> .....	10
1 Handelsrechtliche Grundlagen der Unternehmung .....	10
1.1 Kaufmannsbegriff .....	10
1.2 Handelsregister .....	12
1.3 Handelsfirma .....	13
1.4 Handelsrechtliche Bevollmächtigte .....	14
2 Rechtsformen im Überblick .....	18
3 Einzelunternehmung .....	22
4 Offene Handelsgesellschaft (OHG) .....	23
5 Gesellschaft mit beschränkter Haftung (GmbH) .....	32
6 Aktiengesellschaft (AG) .....	41
7 Europäische Aktiengesellschaft (SE) .....	55
8 Rechtsformen im Vergleich .....	60
<b>B Multinational companies</b> .....	63
1 Motives for going abroad .....	63
2 Choice of business location .....	67
3 Types and forms of cooperation and integration .....	83
<b>C Human resource management in multinational companies</b> .....	95
1 Organisational structures in multinational companies .....	95
2 Motivation, leadership and employer branding .....	102
2.1 Motivation theories .....	102
2.2 Types of leadership .....	104
2.3 Employer branding .....	105
<b>D Market research</b> .....	108
1 Basics of marketing .....	108
2 Market research .....	112
<b>E Product policy</b> .....	122
1 Market analysis as a basis for product policy .....	122
2 Product policy instruments .....	130
<b>F Preisermittlung</b> .....	138
1 Aufgaben und Aufbau des betrieblichen Rechnungswesens .....	138
2 Abgrenzungsrechnung .....	141
3 Kostenartenrechnung .....	152
4 Kostenstellenrechnung .....	155
5 Kostenträgerrechnung .....	162

5.1	Vollkostenrechnung in Form der Zuschlagskalkulation als Grundlage der kostenorientierten Preisfindung .....	162
5.2	Kostenanalyse .....	179
5.3	Teilkostenrechnung in Form der Deckungsbeitragsrechnung als Grundlage der absatzorientierten Preisfindung.....	186
<b>G</b>	<b>Communication policy</b> .....	199
1	Communication policy goals.....	199
2	Communication policy tools .....	201
2.1	Advertising as a tool of communication policy .....	201
2.2	Sales promotion as a tool of communication policy .....	210
2.3	Product placement as a tool of communication policy .....	211
2.4	Influencer marketing as a tool of communication policy .....	212
2.5	Sponsorship as a tool of communication policy .....	213
2.6	Public relations as a tool of communication policy.....	214
2.7	Communication in e-commerce .....	215
<b>H</b>	<b>Distribution policy</b> .....	220
1	Distribution policy in general .....	220
2	E-Commerce .....	224
<b>I</b>	<b>Investitionsentscheidungen</b> .....	230
1	Investitionsarten und Investitionsrechnung im Überblick .....	230
2	Statische Investitionsrechnung am Beispiel der Kostenvergleichsrechnung.....	234
3	Statische Investitionsrechnung am Beispiel der Amortisationsrechnung.....	242
4	Dynamische Investitionsrechnung am Beispiel der Kapitalwertmethode .....	245
<b>J</b>	<b>Jahresabschluss und Kennzahlenanalyse</b> .....	255
1	Grundlagen zum Jahresabschluss.....	255
2	Grundsätze der Rechnungslegung nach HGB und IFRS.....	259
3	Jahresabschlussanalyse.....	263
3.1	Grundlagen der Jahresabschlussanalyse .....	263
3.2	Auswertung der Bilanz .....	265
3.3	Auswertung der Gewinn- und Verlustrechnung .....	270
<b>K</b>	<b>Strategic planning and management accounting</b> .....	284
1	System of business objectives.....	284
2	Business objectives and stakeholder interests .....	291
3	Strategic planning and business analysis .....	301
3.1	Strategic planning.....	301
3.2	External business analysis .....	303
3.3	Internal business analysis.....	305
3.4	Selected instruments for strategic planning .....	308

## VOLKSWIRTSCHAFTSLEHRE

<b>A</b>	<b>Demand and supply</b> .....	322
1	Individual and market demand .....	322
2	Supplier behaviour .....	335
<b>B</b>	<b>Price formation</b> .....	346
1	Price formation in perfectly competitive polypolistic markets .....	346
2	State interventions in price formation .....	360
3	Gewinnmaximierung im Angebotsmonopol .....	370
4	Preispolitik des Polypolisten auf dem unvollkommenen Markt .....	386
5	Verhaltensweisen der Anbieter auf oligopolistischen Märkten .....	396
<b>C</b>	<b>Wirtschaftspolitische Ziele</b> .....	403
1	Wirtschaftspolitische Ziele im Überblick .....	403
2	Stetiges und angemessenes Wirtschaftswachstum .....	412
3	Stabiles Preisniveau .....	421
3.1	Geldwertstabilität .....	421
3.2	Binnenwert des Geldes .....	422
3.3	Geldwertänderungen .....	436
4	Hoher Beschäftigungsstand .....	448
4.1	Messung der Arbeitslosigkeit .....	448
4.2	Ausmaß und Struktur der Arbeitslosigkeit .....	455
4.3	Folgen und Arten der Arbeitslosigkeit .....	459
5	Außenwirtschaftliches Gleichgewicht .....	466
6	Erhalt einer lebenswerten Umwelt .....	474
7	Gerechte Einkommens- und Vermögensverteilung .....	477
<b>D</b>	<b>Wirtschaftspolitik</b> .....	489
1	Wirtschaftspolitische Konzepte .....	489
2	Instrumente der Wirtschaftspolitik .....	501
3	Staatsverschuldung als Folge wirtschaftspolitischer Maßnahmen .....	506
<b>E</b>	<b>Foreign trade and globalisation</b> .....	517
1	Importance of foreign trade .....	517
2	Foreign exchange rate formation .....	529
3	Free trade versus protectionism .....	536
<b>F</b>	<b>Sustainable development and alternative economic and welfare concepts</b> .....	544
	<b>Abituraufgaben 2025</b> .....	550
	Sachwortverzeichnis .....	569
	Key Terms .....	573
	Formelsammlung .....	584
	Tabellen mit Aufzinsungs-, Abzinsungs- und Annuitätenfaktoren .....	U3

**Hinweis zur Relevanz der Kapitel in der schriftlichen Abiturprüfung:**

- Nicht in jedem Abiturjahrgang sind immer alle Stoffgebiete prüfungsrelevant.

**Hinweise zu den Abituraufgaben:**

- Bei den Abituraufgaben sind die bei den Teilaufgaben jeweils erzielbaren Punkte bzw. Bewertungseinheiten (BE) angegeben.
- Bis einschließlich Abitur 2023 wurde mit Punkten gerechnet. Dabei entsprach 1 Punkt rechnerisch 3 Bearbeitungsminuten.
- Seit dem Abitur 2024 wird mit Bewertungseinheiten gerechnet. Dabei entspricht 1 BE rechnerisch 2,5 Bearbeitungsminuten.
- Durch die angegebenen Punkte bzw. BE kann ungefähr abgeschätzt werden, wie umfangreich die Lösung der jeweiligen Teilaufgabe sein sollte.

# **BETRIEBSWIRTSCHAFTSLEHRE**

# A KAUFMÄNNISCHES GESELLSCHAFTSRECHT

1	Handelsrechtliche Grundlagen der Unternehmung	5	Gesellschaft mit beschränkter Haftung (GmbH)
2	Rechtsformen im Überblick	6	Aktiengesellschaft (AG)
3	Einzelunternehmung	7	Europäische Aktiengesellschaft (SE)
4	Offene Handelsgesellschaft (OHG)	8	Rechtsformen im Vergleich

## 1 Handelsrechtliche Grundlagen der Unternehmung

### 1.1 Kaufmannsbegriff

#### GRUNDLAGEN

##### 1. Leitfrage:

Wodurch unterscheiden sich Kaufleute von Nichtkaufleuten?

##### Handelsgewerbe



##### Kaufmann



##### Handelsgesetzbuch (HGB)

- Ein Handelsgewerbe ist ein Gewerbebetrieb<sup>1</sup>, welcher nach Art<sup>2</sup> und Umfang<sup>3</sup> einen **in kaufmännischer Weise eingerichteten Geschäftsbetrieb erforderlich** macht. HGB § 1
- Wer ein **Handelsgewerbe betreibt** gilt als Kaufmann.
- Das HGB gilt ergänzend zum BGB **wenn man Kaufmann ist** (also ein Handelsgewerbe betreibt).
  - Regelungen im HGB haben Vorrang gegenüber Regelungen im BGB.
  - Fehlen zu bestimmten Fragen Regelungen im HGB, so gelten die Regelungen des BGB.

Gewerbebetrieb, welcher nach Art und Umfang einen **in kaufmännischer Weise eingerichteten Geschäftsbetrieb erforderlich** macht, wird betrieben

ja

Gewerbebetrieb gilt als **Handelsgewerbe**

Betreiber gilt als **Kaufmann**

**HGB und BGB** gelten

nein

Gewerbebetrieb gilt **nicht** als **Handelsgewerbe**

Betreiber gilt **nicht** als **Kaufmann**

nur **BGB** gilt

HGB § 1



vel.plus/PWG17

<sup>1</sup> Voraussetzungen für das Vorliegen eines Gewerbebetriebs: selbständiges Ausüben, planmäßiges Betreiben, auf Dauer angelegt, auf Gewinnerzielung ausgerichtet

<sup>2</sup> Kriterien für die Art der Geschäftstätigkeit: z.B. Zahl und Größe der Betriebsstätten, Zahl der Beschäftigten, Zahl der Geschäftsbeziehungen

<sup>3</sup> Kriterien für den Umfang der Geschäftstätigkeit: z.B. Kapitaleinsatz, Umsatz

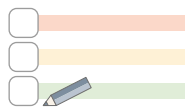
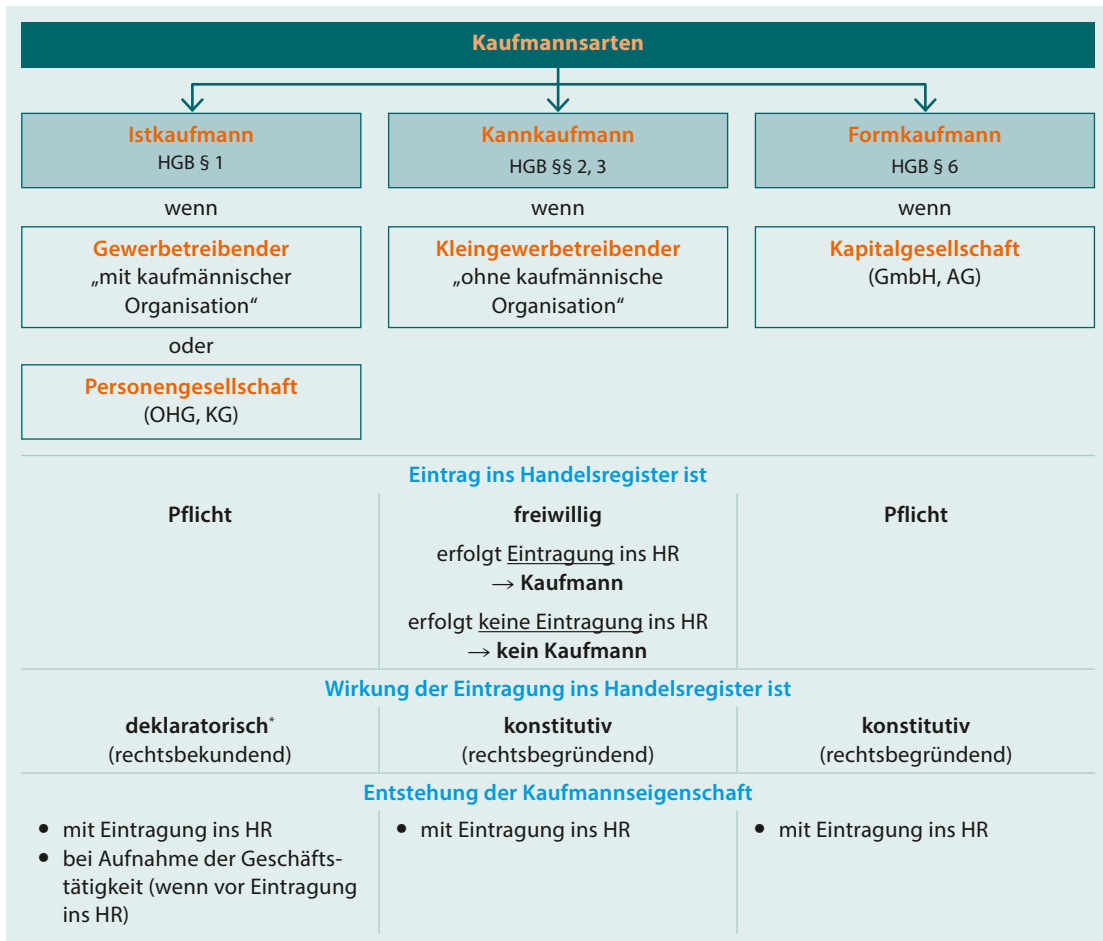
HGB §§ 1 ff.

Kaufleute	Unterscheidungsmerkmal	Nichtkaufleute
HGB/BGB	gesetzliche Regelungen	BGB
Pflicht	Eintragung ins Handelsregister	nicht möglich
Pflicht	Führen eines Firmennamens	nicht möglich
Gesellschaft nach HGB (z. B. OHG, KG, GmbH, AG)	Art der Gesellschaft	Gesellschaft nach BGB (z. B. BGB-Gesellschaft)

**2. Leitfrage:**

Welche Arten von Kaufleuten unterscheidet man nach dem Erwerb der Kaufmannseigenschaft?

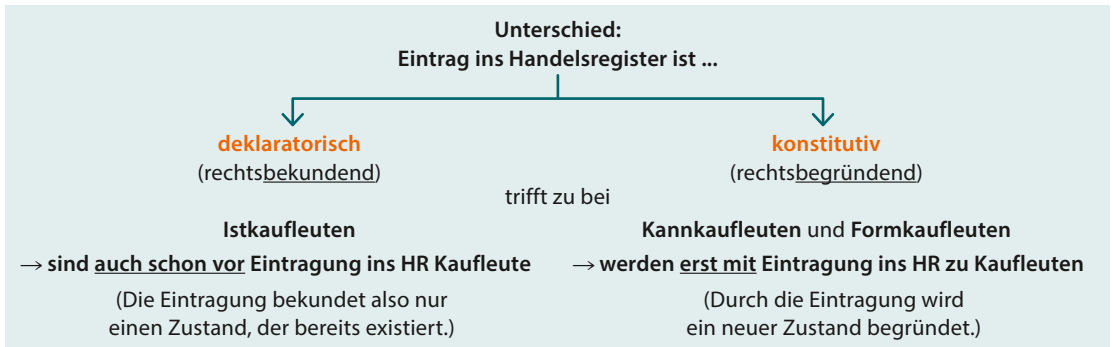
Je nachdem, wie die Kaufmannseigenschaft erworben wird, unterscheidet man folgende



vel.plus/PWG18

HGB §§ 1, 2, 3, 6

\* Voraussetzungen: Die Personengesellschaft betreibt ein Handelsgewerbe gem. § 1 HGB (ist also kein Kleingewerbetreibender) und sie hat ihre Geschäfte bereits vor Handelsregistereintragung aufgenommen. Ansonsten hat die Handelsregistereintragung eine konstitutive Wirkung.



## 1.2 Handelsregister

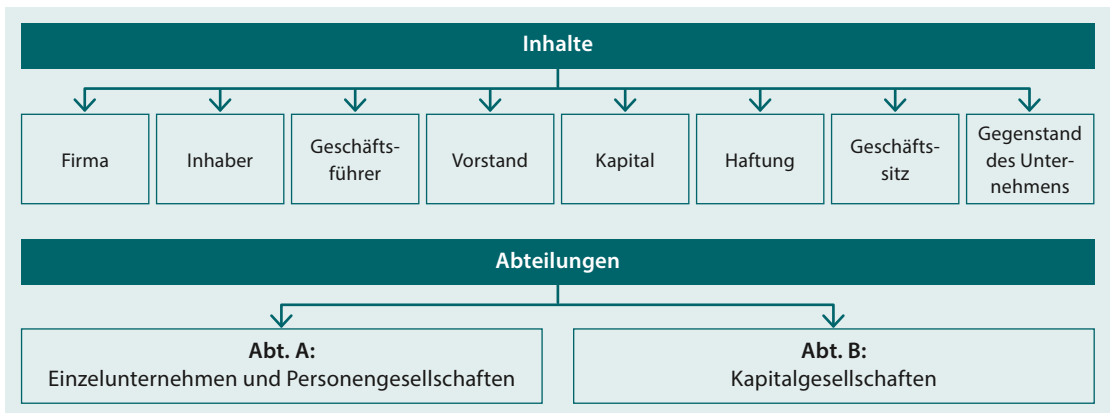
### 1. Leitfrage:

Was ist ein Handelsregister?

HGB § 8

### Handelsregister

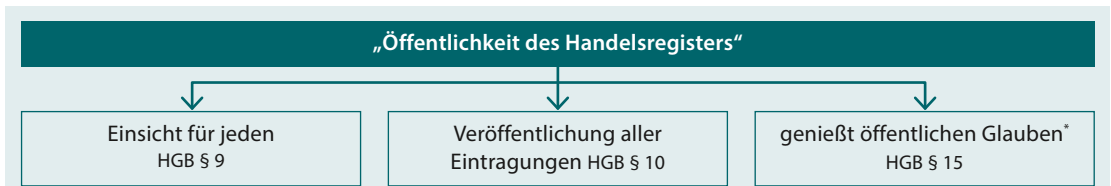
→ öffentliches Verzeichnis aller Kaufleute, von den Gerichten elektronisch geführt (HGB § 8)



### 2. Leitfrage:

Was versteht man unter der „Öffentlichkeit des Handelsregisters“?

HGB §§ 9, 10, 15



\* Öffentlicher Glaube bedeutet, dass für die Eintragungen im Handelsregister die Vermutung der Richtigkeit gilt, d. h., dass man dem Handelsregister trauen kann, bis zum Beweis des Gegenteils.

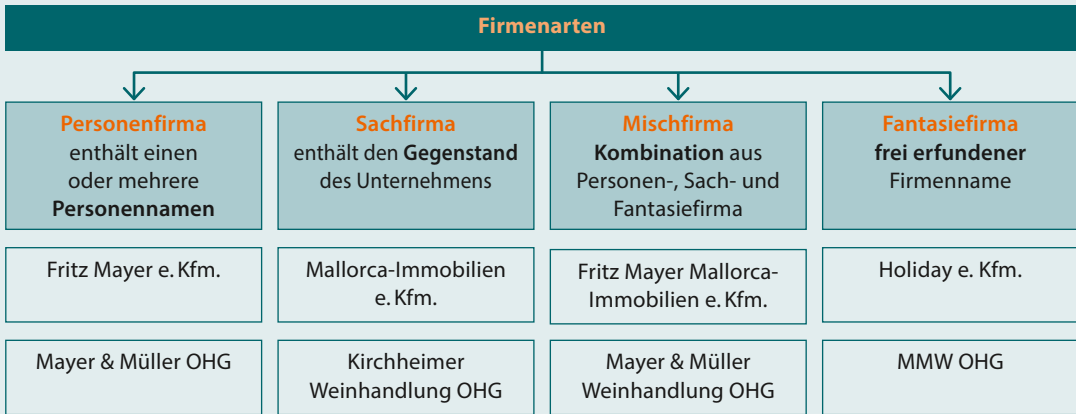
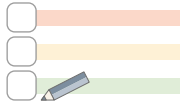
# 1.3 Handelsfirma

## 1. Leitfrage:

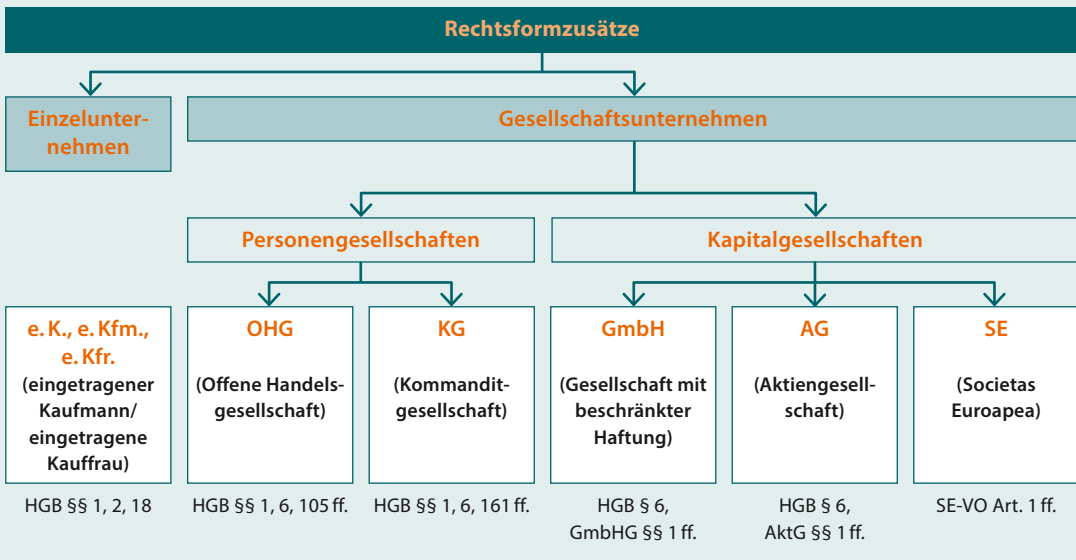
Welche bedeutsamen gesetzlichen Regelungen gibt es zum Begriff „Firma“ (Firmenname)?

### Firma

→ ist der im Handelsregister eingetragene **Name eines Kaufmanns** unter dem er seine Geschäfte betreibt.



HGB § 17



HGB §§ 1, 2, 6, 18, 105 ff., 161 ff.

GmbHG §§ 1 ff.

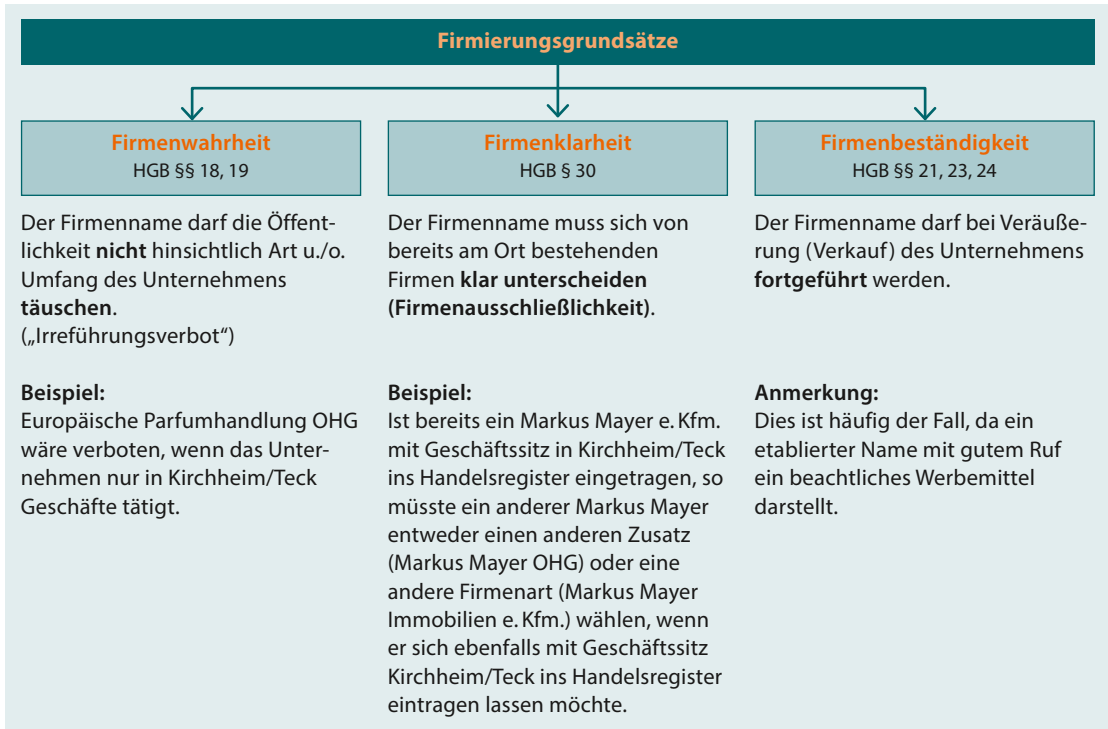
AktG §§ 1 ff.

SE-VO Art. 1 ff.

**2. Leitfrage:**

Welche Firmierungsgrundsätze gilt es bei der Festlegung des Firmennamens zu beachten?

HGB §§ 18, 19,  
21, 23, 24, 30



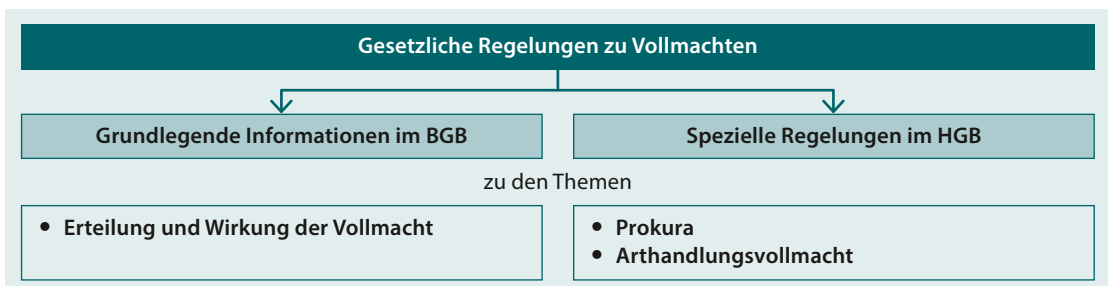
## 1.4 Handelsrechtliche Bevollmächtigte

**1. Leitfrage:**

Weshalb ist es für den Kaufmann relevant, Vollmacht erteilen zu können?

**Vollmacht**

→ Ein Kaufmann kann nicht alle rechtsverbindlichen Rechtsgeschäfte selbst abschließen. Deshalb erteilt er Vollmacht.

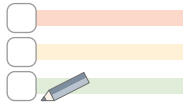


**2. Leitfrage:**

Was versteht man unter Prokura?

**Prokura**

→ **vollumfängliche Vertretungsmacht**, d. h. die Vertretungsmacht des Prokuristen ist **gegenüber Dritten nicht beschränkt** (HGB § 50)



HGB §§ 50

Merkmal	Beschreibung	Rechtsquelle
<b>Erteilung</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• <b>ausdrücklich und persönlich vom Kaufmann selbst</b></li> <li>• <b>muss ins Handelsregister eingetragen</b> werden, Eintrag wirkt <b>deklaratorisch (rechtsbezeugend)</b></li> <li>• auch für mehrere Personen gemeinsam möglich (<b>Gesamtprokura</b>), Vertretung dann durch alle gemeinsam</li> </ul>	HGB §§ 48, 53
<b>Umfang der Vertretungsmacht</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• gegenüber Dritten <b>nicht beschränkbar, gilt für alle gerichtlichen und außergerichtlichen Geschäfte und Rechtshandlungen</b> die in irgendwelchen, auch branchenfremden Handelsgewerben, vorkommen</li> <li>• keine Privatgeschäfte des Kaufmanns</li> </ul>	HGB § 50
<b>Grenzen der Vertretungsmacht</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• <b>Belastung und Veräußerung von Grundstücken</b> (nur mit Sondervollmacht des Kaufmanns)</li> <li>• <b>Anmeldung der Firma</b> zum Handelsregister</li> <li>• <b>Unterzeichnung des Jahresabschlusses</b></li> <li>• <b>Erteilung von Prokura</b></li> <li>• <b>Veräußerung/Aufgabe</b> des Handelsgewerbes</li> </ul>	BGB § 164 ff. HGB § 49 (2)
<b>Erlöschen</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• <b>Widerruf der Prokura</b> durch den Kaufmann <b>jederzeit möglich</b></li> <li>• <b>Erlöschen</b> der Prokura ist im <b>Handelsregister anzumelden</b></li> <li>• solange <b>Erlöschen</b> der Prokura <b>noch nicht</b> im Handelsregister <b>erfasst</b>, bleiben <b>gutgläubige Dritte geschützt (Publizität des Handelsregisters)</b></li> </ul>	HGB §§ 29, 245, 53 (1), 31
<b>Sichtbarkeit</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Der Prokurist unterschreibt beim Abschluss von Rechtsgeschäften mit dem Zusatz „ppa“ oder „per Prokura“.</li> </ul>	HGB §§ 53 (2), 15 (3)
		HGB § 51

HGB §§ 50

HGB §§ 50

BGB § 164 ff.

HGB § 49 (2)

HGB §§ 29, 245, 53 (1), 31

HGB §§ 53 (2), 15 (3)

HGB § 51

**3. Leitfrage:**

Was versteht man unter einer Arthandlungsvollmacht?

**Arthandlungsvollmacht**

→ im Gegensatz zur Prokura, die vollumfänglich ist, **legt der Kaufmann den Umfang der Arthandlungsvollmacht selbst fest** (HGB § 54)



HGB § 54

Merkmal	Beschreibung	Rechtsquelle
<b>Erteilung</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• <b>kann vom Kaufmann selbst, einem Prokuristen oder einem dazu Bevollmächtigten erteilt werden</b></li> <li>• <b>Eintragung ins Handelsregister nicht erforderlich</b></li> <li>• auch für mehrere Personen gemeinsam möglich, Vertretung dann durch alle gemeinsam</li> </ul>	BGB § 167
<b>Umfang der Vertretungsmacht</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• vom Kaufmann selbst festgelegt</li> <li>• bezieht sich auf eine <b>bestimmte Art von Rechtsgeschäften</b>, die im <b>bestimmten Handelsgewerbe</b> des vollmachtgebenden Kaufmanns vorkommen</li> </ul>	
<b>Erlöschen</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• <b>jederzeit widerrufbar</b></li> </ul>	

BGB § 167

THEORIE-CHECK 

Sie haben die Grundlagen verstanden? Super! Überprüfen Sie hier Ihr Wissen:



vel.plus/PWG200

## ANWENDUNGSAUFGABEN


**Aufgabe 1: Kaufleute – Nichtkaufleute**

- a) Erläutern Sie die notwendige Voraussetzung, um als Kaufmann zu gelten.
- b) Nennen Sie das Gesetz, welches nur bei Kaufleuten Anwendung findet.
- c) Nennen Sie drei weitere Unterschiede zwischen Kaufleuten und Nichtkaufleuten.


**Aufgabe 2: Arten von Kaufleuten**

- a) Ordnen Sie nachfolgende Beispiele den Kaufmannsarten Istkaufmann, Kannkaufmann und Formkaufmann zu: AG, OHG, e. K., Gewerbetreibender mit kaufmännischer Organisation, GmbH, KG, Kleingewerbetreibender ohne kaufmännische Organisation.
- b) Erklären Sie die Unterschiede zwischen Istkaufleuten, Kannkaufleuten und Formkaufleuten hinsichtlich der Eintragung ins Handelsregister.
- c) Begründen Sie die besondere Bedeutsamkeit des Eintrags in das Handelsregister bei Kannkaufleuten.
- d) Unterscheiden Sie Istkaufleute, Kannkaufleute und Formkaufleute hinsichtlich des Zeitpunkts ihrer Entstehung. Erläutern Sie in diesem Zusammenhang die Begriffe deklaratorisch und konstitutiv.


**Aufgabe 3: Firma**

- a) Nennen Sie vier Firmenarten und geben Sie jeweils ein Beispiel.
- b) Stellen Sie den Zusammenhang zwischen den Begriffen Rechtsformzusatz, Firmenname und Firmenkern dar.
- c) Erläutern Sie die Firmierungsgrundsätze Firmenwahrheit, Firmenklarheit und Firmenbeständigkeit.


**Aufgabe 4: Handelsregister**

- a) Erklären Sie den Begriff Handelsregister.
- b) Nennen Sie die Stelle, welche das Handelsregister führt.
- c) Nennen Sie fünf Inhalte, welche im Handelsregister bezüglich der dort eingetragenen Firmen verzeichnet sind.
- d) Erklären Sie, was man unter öffentlichem Glaube im Zusammenhang mit dem Handelsregister versteht.


**Aufgabe 5: Prokura und Arthandlungsvollmacht**

- a) Unterscheiden Sie Prokura und Arthandlungsvollmacht hinsichtlich des Umfangs der Vertretungsmacht.
- b) Nennen Sie drei Grenzen der Vertretungsmacht eines Prokuristen.
- c) Unterscheiden Sie Prokura und Arthandlungsvollmacht hinsichtlich der Notwendigkeit eines Eintrags in das Handelsregister.
- d) Erläutern Sie, bis zu welchem Zeitpunkt gutgläubige Dritte beim Widerruf der Prokura geschützt sind.

### Aufgabe 6: Erwerb der Kaufmannseigenschaft

Aline Thormann, 19-jährige Schülerin des Wirtschaftsgymnasiums in Kirchheim unter Teck, hat sich seit ca. zwei Jahren als Bloggerin im Social Web einen Namen gemacht. Sie beabsichtigt diese Tätigkeit weiter auszubauen mit dem Ziel, professionelle Influencerin zu werden und sich mit Influencer-Marketing das bevorstehende Studium zu finanzieren.

Obwohl ihre beste Freundin ihr bereits regelmäßig mit Korrekturlesen zur Seite steht und ihr Freund für die Videoproduktion verantwortlich ist, macht ihr Betrieb derzeit noch keinen nach Art und Umfang in kaufmännischer Weise eingerichteten Geschäftsbetrieb erforderlich. Aline trägt sich dennoch mit dem Gedanken, ihr Unternehmen bereits jetzt in das Handelsregister eintragen zu lassen, da sie in wenigen Monaten zusätzlich einen Online-Shop eröffnen und dann auch feste MitarbeiterInnen auf 450-Euro-Basis anstellen möchte.

- 1 Begründen Sie, ob Aline ihre Tätigkeit bereits zum heutigen Zeitpunkt ins Handelsregister eintragen muss.
- 2 Erläutern Sie, welche rechtlichen Wirkungen eine Eintragung ins Handelsregister nach sich ziehen würde.
- 3 Beurteilen Sie, ob Aline ihr Unternehmen unter dem Firmennamen AT World Wide Trade Company ins Handelsregister eintragen lassen kann.
- 4 Wenige Tage bevor Aline ihr Unternehmen unter dem Namen „AT beauty & mehr e. Kfr.“ ins Handelsregister eintragen lässt, schließt sie mit einem in Köln ansässigen Start-up-Unternehmen, der WOB-World Of Bags GmbH, einen Kaufvertrag über einen großen Posten rosafarbiger Plüsch-Handtaschen ab.
  - a) Begründen Sie, ob bei diesem Kaufvertrag das BGB oder das HGB als gesetzliche Grundlage zur Anwendung kommt.
  - b) Zeigen Sie am Beispiel der Prüf- und Rügepflicht im Zusammenhang mit der Entgegennahme von Lieferungen die Unterschiede zwischen den Regelungen im BGB und HGB auf.

### Aufgabe 7: Arthandlungsvollmacht und Prokura

Sebastian Alt, Bahnhofstraße 2, 72764 Reutlingen, ist Inhaber des Versandhandels für Outdoorbekleidung Mountain Lovers GmbH. Im Zuge dessen bevollmächtigt er seinen Mitarbeiter Hannes Böhm, alle Geschäfte zu tätigen, die im Einkauf des Versandhandels gewöhnlich anfallen.

- a) Prüfen Sie, ob Herr Böhm für den Versandhandel folgende Rechtsgeschäfte abschließen darf:
  - Einkauf von Funktionshirts
  - Einkauf von Büromaterial
  - Entlassung des Praktikanten der Verkaufsabteilung
  - Kauf eines Nachbargrundstückes zur Errichtung von Parkplätzen für Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter
- b) Zu seiner Entlastung erteilt Herr Alt seinem Mitarbeiter Hannes Böhm schließlich Prokura. Beurteilen Sie die Fälle 1.1–1.4 erneut.

## ABITURAUFGABEN

Da es sich bei den Inhalten dieses Kapitels lediglich um Grundlagen handelt, existieren hierzu keine eigenständigen Abituraufgaben. Allerdings finden sich Inhalte in Abituraufgaben der nachfolgenden Kapitel wieder bzw. sind Grundlagen für deren Verständnis.

## 2 Rechtsformen im Überblick

### GRUNDLAGEN

#### 1. Leitfrage:

Welche Vor- und Nachteile haben Einzel- bzw. Gesellschaftsunternehmen?

HGB § 1



\* Seit einigen Jahren sind auch Einpersonengesellschaften (1-Personen-GmbH, 1-Personen-AG) zugelassen, das Kriterium „mehrere Personen“ gilt also nicht mehr durchgängig.

#### 2. Leitfrage:

Welche Vor- und Nachteile haben die verschiedenen Gesellschaftsunternehmen?

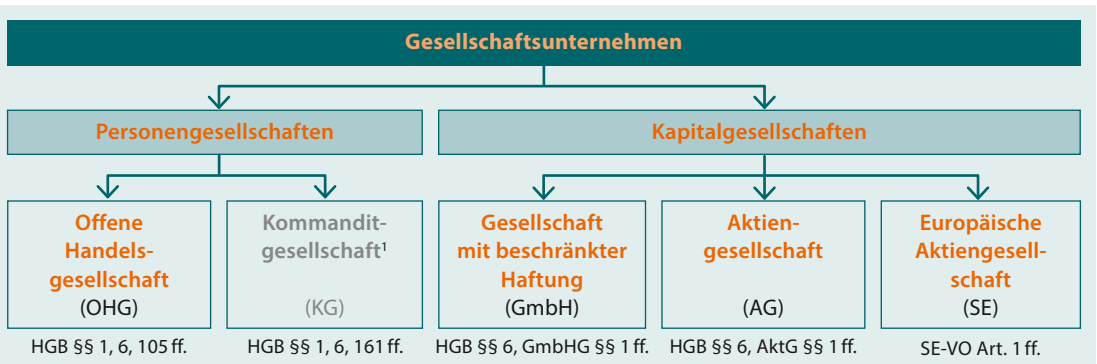


vel.plus/PWG20

AktG §§ 1 ff.

HGB §§ 1, 6, 105 ff., 161 ff.

GmbHG §§ 1 ff.



\* Die KG ist kein Bestandteil des aktuell gültigen Bildungsplans. Aus diesem Grund wird die KG in den nachfolgenden Kapiteln nicht mehr betrachtet.

Vor- und Nachteile im Vergleich		
Personengesellschaften		Kapitalgesellschaften
<b>Vorteile</b> <u>kein</u> Mindestkapital erforderlich <u>i. d. R. einfacher</u> Jahresabschluss (Bilanz, GuV) <u>i. d. R. keine</u> Veröffentlichung des Jahresabschlusses	<b>Mindestkapital</b> <b>Umfang des Jahresabschlusses</b> <b>Veröffentlichung des Jahresabschlusses</b>	<b>Nachteile</b> <b>Mindestkapital erforderlich</b> <b>ausführlicher Jahresabschluss</b> (Bilanz, GuV, Lagebericht u. a.) <b>Pflicht</b> zur Veröffentlichung des Jahresabschlusses
<b>Nachteile</b> <u>persönliche</u> Haftung der Gesellschafter <u>Pflicht</u> zur Geschäftsführung durch Gesellschafter selbst	<b>Haftung</b> <b>Geschäftsführung</b>	<b>Vorteile</b> <u>keine persönliche</u> Haftung der Gesellschafter <u>keine Pflicht</u> zur Mitarbeit der Gesellschafter

### 3. Leitfrage:

Welche Entscheidungskriterien sollten bei der Wahl der Rechtsform berücksichtigt werden?

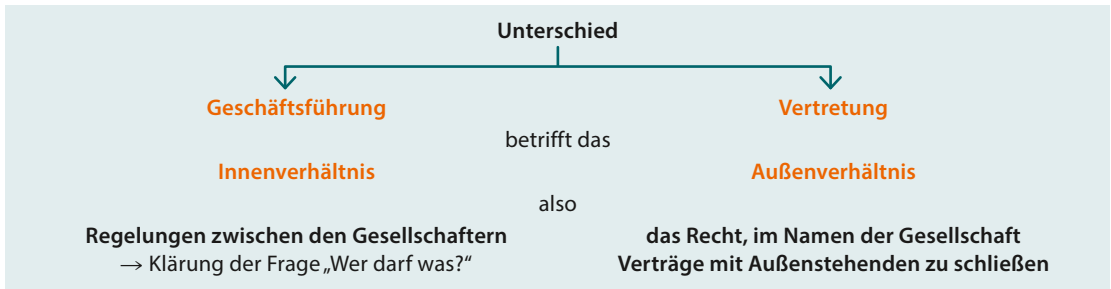
Bevor sich ein Unternehmen für eine Rechtsform (z. B. e. K., OHG, GmbH, AG, SE) entscheidet, sollten die unterschiedlichen gesetzlichen Regelungen zu folgenden Punkten berücksichtigt werden:

Entscheidungskriterien	
Kriterien	Fragestellungen
Anzahl Gesellschafter	• Wie viele Gesellschafter sind zur Gründung mindestens erforderlich bzw. höchstens möglich?
Haftung	• Wird nur mit dem Vermögen der Gesellschaft gehaftet oder auch mit dem Privatvermögen?
Mindestkapital	• Ist zur Gründung ein Mindestkapital erforderlich, welches in die Gesellschaft einzubringen ist?
Mitarbeitspflicht	• Ist der/sind die Gesellschafter zur Mitarbeit verpflichtet?
Geschäftsführung	• Wer führt das Unternehmen im <u>Innenverhältnis</u> ? (siehe unten)
Vertretung	• Wer vertritt das Unternehmen im <u>Außenverhältnis</u> ? (siehe unten)
Gewinnverteilung	• Welche Regelungen gibt es zur Verteilung des Gewinns?
Verlustbeteiligung	• Welche Regelungen gibt es zum Ausgleich von Verlusten?
Eigenkapitalbeschaffung	• Wie einfach ist es, bei Bedarf weiteres Eigenkapital zu beschaffen?
Kontrolle der Geschäftsführung	• Gibt es Kontrollorgane, welche die Geschäftsführer kontrollieren?
Mitbestimmung der Arbeitnehmer	• Haben die im Unternehmen beschäftigten Arbeitnehmer Mitbestimmungsrechte?



**Anmerkung:**

Bei den in den nachfolgenden Kapiteln dargestellten Rechtsformen werden die o. a. Regelungen detailliert betrachtet.

**THEORIE-CHECK**

Sie haben die Grundlagen verstanden? Super! Überprüfen Sie hier Ihr Wissen:



vel.plus/PWG201

**ANWENDUNGSAUFGABEN****Aufgabe 1: Einzelunternehmen vs. Gesellschaftsunternehmen**

- Nennen Sie zwei Unterschiede zwischen Einzel- und Gesellschaftsunternehmen.
- Nennen Sie jeweils drei Vorteile von Einzel- und Gesellschaftsunternehmen.

**Aufgabe 2: Gesellschaftsunternehmen: Personengesellschaften vs. Kapitalgesellschaften**

- Nennen Sie jeweils zwei Beispiele für Personen- und Kapitalgesellschaften.
- Zeigen Sie die Unterschiede zwischen Personen- und Kapitalgesellschaften hinsichtlich Haftung und Geschäftsführung auf.
- Zeigen Sie die Unterschiede zwischen Personen- und Kapitalgesellschaften hinsichtlich Mindestkapital und Regelungen zum Jahresabschluss auf.

**Aufgabe 3: Geschäftsführung vs. Vertretung**

- Unterscheiden Sie die Begriffe Geschäftsführung und Vertretung.
- Entscheiden Sie bei jedem der nachfolgenden Beispiele, ob es sich um Geschäftsführung (also Innenverhältnis) oder Vertretung (also Außenverhältnis) handelt.
  - Gesellschafter A und B vereinbaren, dass A den Bereich Produktion leitet und B sich um den Bereich Verwaltung kümmert.
  - Gesellschafter A schließt einen Kaufvertrag mit einem Lieferanten ab.
  - Gesellschafter A und B vereinbaren, dass jeder Gesellschafter verpflichtet ist, den jeweils anderen Gesellschafter bei Geschäften über 50.000 EUR vorab zu informieren und er nur mit dessen Zustimmung handeln darf.
  - Gesellschafter B schließt einen Arbeitsvertrag mit einem neuen Mitarbeiter.